



Tips & trics in odontoiatria

Una serie di appuntamenti serali per suggerirti metodologie e terapie
che possono essere d'aiuto nella pratica quotidiana dello studio

Inizio delle serate con aperitivo offerto alle ore 19.30
Relazioni dalle 20.00 alle 22.00



RENBEL GROUP
TRAVEL & EVENTS

Abstract

Gli appuntamenti rappresentano un'occasione di aggiornamento clinico e gestionale, dedicata a professionisti desiderosi di accrescere competenze ed efficienza nello studio dentistico moderno. Un ciclo di incontri che abbraccia tematiche strategiche e cliniche all'avanguardia, fondamentali per affrontare le sfide dell'odontoiatria contemporanea. Un'opportunità formativa trasversale, rivolta a odontoiatri, igienisti, assistenti e manager dello studio, con l'obiettivo di coniugare eccellenza clinica, innovazione gestionale e centralità del paziente.

Calendario

Giovedì 18 Settembre

Evoluzione da buy now pay later (BNPL)
Dott. Andrea Gheno

Giovedì 18 Settembre

Strategie restaurative post-endodontiche
Dott. Andrea Polesel

Lunedì 6 Ottobre

Da software gestionale a strumento di successo: come ottimizzare la gestione dello studio odontoiatrico con il supporto di una piattaforma CRM
Sig. Arcangelo Zullo

Lunedì 20 Ottobre

Efficienza e gestione dello staff clinico
Dott. Riccardo Scarpa

Lunedì 3 Novembre

Restitutio ad integrum: possibile paradigma per il trauma dentale
Dott. Paolo Generali e
Dott.ssa Jessica Giannatiempo

Lunedì 17 Novembre

Innesti ossei o carico immediato nelle riabilitazioni orali. Viaggio attraverso 40 anni di professione...
Dott. Alfonso Baruffaldi

01



Evoluzione da buy now pay later (BNPL) a dilazione di pagamento, come aumentare il conto economico dello studio odontoiatrico

18 Settembre 2025 - ore 20.00

Dott. Andrea Gheno

Presentazione di giusti criteri di economia dello studio odontoiatrico, per incrementare i volumi del conto economico attraverso l'utilizzo di innovative soluzioni di pagamento digitali, diversificando da soluzioni fornite dal mondo bancario e dal credito tradizionale.

Strategie restaurative post-endodontiche

18 Settembre 2025 - ore 21.00

Dott. Andrea Polesel

Il restauro coronale è una fase determinante per il successo a lungo termine di ogni elemento trattato endodonticamente. L'adesione ha rivoluzionato le tecniche restaurative, consentendo terapie conservative in grado di sigillare, proteggere e rinforzare la struttura sana residua, assicurando forma, funzione ed estetica ottimali. Presenteremo indicazioni, protocolli clinici e strategie restaurative nell'elemento trattato endodonticamente focalizzando l'attenzione sui temi più dibattuti da clinici e ricercatori

02



03



Da software gestionale a strumento di successo: come ottimizzare la gestione dello studio odontoiatrico con il supporto di una piattaforma CRM

06 Ottobre 2025

Sig. Arcangelo Zullo

Hai già un software gestionale per il tuo studio odontoiatrico, ma senti di non sfruttarlo al massimo? Questo corso è pensato per titolari di studio, segretarie e assistenti che desiderano trasformare il software gestionale in un vero alleato nella gestione quotidiana dello studio. Scoprirai gli aspetti più rilevanti di come l'integrazione di software gestionale con una piattaforma CRM (Customer Relationship Management) possa migliorare la comunicazione con i pazienti, automatizzare i processi e ottimizzare il flusso di lavoro. Grazie a esempi pratici, imparerai a:

- utilizzare il gestionale in modo efficace per gestire appuntamenti, richiami e follow-up
- integrare il CRM per personalizzare la relazione con i pazienti
- ridurre errori amministrativi e migliorare l'efficienza del team
- applicare strategie di marketing e fidelizzazione direttamente dal gestionale.

Non è necessaria una formazione tecnica: il corso è progettato per personale di segreteria con qualsiasi livello di esperienza, con un approccio semplice e pratico. Porta il tuo studio odontoiatrico a un nuovo livello di efficienza e professionalità!

04



Efficienza e gestione dello staff clinico

20 Ottobre 2025

Dott. Riccardo Scarpa

Il mondo odontoiatrico è cambiato. Da un recente studio di mercato si evidenzia come molti titolari di studio dentistico lamentino una riduzione significativa dei margini risultante dalla propria attività. Nel corso “gestione efficiente dello staff clinico”, dimostreremo come le cause di questa riduzione del margine non siano mai esterne bensì interne allo studio. Cause determinate da una risposta inadeguata e non tempestiva alle modifiche del mercato odontoiatrico degli ultimi 20 anni. Proprio “una corretta gestione dello staff clinico” si sta dimostrando come l’elemento tra i vari, che permetta lo sviluppo di uno studio dentistico in linea con un aumento delle marginalità dello stesso.

05



Restitutio ad integrum: possibile paradigma per il trauma dentale

3 Novembre 2025

Dott. Paolo Generali - Dott.ssa Jessica Giannatiempo

Dai tempi di Andreasen a oggi il management del trauma dento-facciale resta una delle sfide odontoiatriche più ambiziose e complesse. Gli eventi traumatici a carico del distretto oro-maxillo-facciale figurano al quinto posto tra i più frequenti, il che significa che ogni anno, nel mondo, si verificano oltre 50 milioni di traumi dentali (Traumatic Dental Injuries, TDI), con un numero globale di persone colpite che supera il miliardo. A partire da Marzo 2022, la classificazione dei TDI è ufficialmente entrata nel sistema internazionale di classificazione delle patologie ICD (International Classification of Diseases and Injuries) con il codice di riferimento NA0D.

L'approfondita conoscenza delle guidelines e specifici protocolli interdisciplinari, basati sull'integrazione delle evidenze scientifiche e sul coordinamento tra varie figure professionali, sono fondamentali ai fini di un approccio patient-centered di questi soggetti spesso in età evolutiva.

L'endodonzia gioca un ruolo principe nel percorso diagnosticoterapeutico del trauma dentale: tecniche di preservazione della vitalità e autotrapianti, gestione dei riassorbimenti radicolari, protocolli di riparazione e rigenerazione pulpare possono infatti rivelarsi determinanti per il ripristino estetico, fonetico e funzionale di questi pazienti e nel loro mantenimento nel tempo.

06



Innesti ossei o carico immediato nelle riabilitazioni orali. Viaggio attraverso 40 anni di professione...

17 Novembre 2025

Dott. Alfonso Baruffaldi

La rigenerazione ossea è stata ed è un aspetto cruciale in odontoiatria. Essa implica l'uso di tecniche e materiali specifici per stimolare la crescita ossea, permettendo un supporto adeguato per gli impianti osteointegrati. Il carico immediato si riferisce alla capacità di posizionare un impianto e caricarlo con una protesi temporanea nello stesso giorno, il che può ridurre il tempo di trattamento e migliorare la soddisfazione del paziente. Entrambe le tecniche hanno regole precise e criticità che, se non adeguatamente prese in considerazione possono inficiare il risultato che ci prefiggiamo. In questa relazione vengono descritte molteplici tecniche utilizzate durante 40 anni di professione e vengono di ognuna valutati pregi e difetti.

Modalità iscrizione

Sito web:

www.renbelgroup.com

Telefono

045 942000

—

Segreteria Organizzativa

RENBEL GROUP of Renbel Travel srl

Via Valpolicella, 1

37124 Verona

T 045 942000

eventi@renbelgroup.it

www.renbelgroup.com



—

Sede dei corsi

NH Hotel

Viale Paolo Borsellino, 31 - 43122 Parma (PR)

Quota

Costo per tutti gli appuntamenti: €150

Early booking entro il 30 giugno: €100

Modalità di pagamento

Bonifico bancario DIRETTO sul

IBAN:

CAUSALE:

Sponsor

